Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Тлисов Азамат Борисович
Должность: Директор Северо-Кавказского института - филиала РАНХиГС
Дата подписания: 14.09.2026 18:02:40
Уникальный программный ключ:
ac2df3a37f30cf89983b8fac4daa7eb7fe1d1ded

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ при ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ИНСТИТУТ - ФИЛИАЛ

КАФЕДРА ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ВЛАСТИ

Утверждена решением
кафедры правового обеспечения
деятельности органов власти
Протокол от 26.08.26 г. №01.
(изм.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.13 «КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО»

направление подготовки
40.03.01 Юриспруденция
профиль
Уголовно-правовой
квалификация
бакалавр

формы обучения
очная, очно-заочная, заочная

Год набора-2025

Пятигорск, 2026 г.

Соавтор-составитель:

Старший преподаватель кафедры правового
обеспечения деятельности органов власти С.Р. Решетняк

Заведующий кафедрой правового обеспечения
деятельности органов власти,
канд.полит.наук А.В.Манкиева

Рабочая программа дисциплины *«Коммерческое право»* рассмотрена и одобрена на заседании кафедры правового обеспечения
деятельности органов власти
протокол от 26.08.26 г. №01.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы 4
2. Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся и место дисциплины в структуре образовательной программы 5
3. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий и структура дисциплины 6
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине 11
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины 45
6. Основная и дополнительная учебная литература, необходимая для освоения дисциплины, ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине 48
7. Материально-техническая база, информационные технологии, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем 50

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Дисциплина Б1.В.13 «Коммерческое право» обеспечивает овладение следующими компетенциями с учетом этапа:

Код компетенций	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПКр ОС-2.	Способен принимать правовые решения, обеспечивающие экономические интересы участников имущественного оборота	ПКр ОС-2.1.	ПКр ОС-2.1. Компоненты: - осуществлять правовую оценку деятельности хозяйствующих субъектов, - разъяснять нормы права, регулирующих имущественный оборот, - выстраивает правила участия в гражданском обороте для товарообмена и осуществления хозяйственной деятельности путем заключения соглашений с учетом экономических интересов субъектов гражданского оборота.

1.2. В результате освоения дисциплины у обучающихся должны быть сформированы:

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта)/профессиональные действия	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
	ПКр ОС-2.1	На уровне знаний: - Основы гражданского законодательства Российской Федерации - Основы экономической теории, ценообразования, теории отраслевых рынков
		На уровне умений: - Составлять, собирать и подготавливать проекты документов для представления интересов организации в судебных и административных органах - Проверять комплектность документов для представления интересов организации в судебных и административных органах
		На уровне навыков: -Сбор и изучение информации для представления -интересов организации в судебных инстанциях и административных органах Анализ документов и материалов для представления интересов организации в судебных инстанциях и административных органах

2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО

Очная форма

Объем дисциплины – 2 ЗЕ (72 ч).
Количество академических часов, выделенных на:
- контактную работу-32 часов (в т.ч. лекц.-16 ч, практ.- 16 ч) (частично с применением ДОТ);
- самостоятельную работу обучающихся -38 ч. (частично с применением ДОТ)

Очно-заочная форма

Объем дисциплины – 2 ЗЕ (72 ч).

Количество академических часов, выделенных на:

- контактную работу-16 часов (в т.ч. лекц.-8 ч, практ.-8 ч) (частично с применением ДОТ);
- самостоятельную работу обучающихся -54 ч. (частично с применением ДОТ)

Заочная форма

Объем дисциплины – 2 ЗЕ (72 ч).

Количество академических часов, выделенных на:

- контактную работу-8 часов (в т.ч. лекц.-2 ч, практ.-6 ч); промежуточная аттестация-4 ч. (частично с применением ДОТ)
- самостоятельную работу обучающихся -60 ч. (частично с применением ДОТ)

2.2. Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.В.13 «Коммерческое право» относится к дисциплинам обязательной части дисциплин для гражданско-правового профиля учебного плана по направлению подготовки 40.03.01 Юриспруденция.

Дисциплина изучается: очная форма- 7 семестр, заочная-5 курс.

Изучению дисциплины предшествуют:

Б1.О.04 Экономика

Б1.В.ДВ.03.01 Право и экономика

Б1.О.21 Гражданское право

Форма промежуточной аттестации – зачёт.

Все формы текущего контроля, проводимые в системе дистанционного обучения, оцениваются в системе дистанционного обучения. Доступ к видео и материалам лекций предоставляется в течение всего семестра. Доступ к каждому виду работ и количество попыток на выполнение задания предоставляется на ограниченное время согласно регламенту дисциплины, опубликованному в СДО. Преподаватель оценивает выполненные обучающимся работы не позднее 10 рабочих дней после окончания срока выполнения.

3.Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий И

СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины (модуля), академический час.					Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий			СР	
			Л/ЭО, ДОТ*	ПЗ/ЭО, ДОТ*	КСР		
Очная форма обучения							
1	Тема 1. Понятие и источники коммерческого права.	9	2		2	5	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
2	Тема 2. Субъекты коммерческого права	9	2		2	5	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
3	Тема 3. Объекты торгового оборота	9	2		2	5	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
4	Тема 4. Торговый договор, общие положения	9	2		2	5	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ

5	Тема 5. Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности бирж.	9	2		2	5	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
6	Тема 6. Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения.	9	2		2	5	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
7	Тема 7. Правовое регулирование аукционов и ярмарок. Особенности отдельных видов договоров в торговле	9	2		2	5	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
8	Тема 8. Ответственность за нарушение торговых договоров	7	2		2	3	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
	Промежуточная аттестация	**2**					**Зачет**
	Итого	**72**	**16**	**16**		**38**	

№ п/п	**Наименование тем (разделов)**	Объем дисциплины (модуля), академический час.					Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий			СР	
			Л/ЭО, ДОТ*	ПЗ/ЭО, ДОТ*	КСР		
Очно-заочная форма обучения							
1	Тема 1. Понятие и источники коммерческого права.	2	1	1			Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
2	Тема 2. Субъекты коммерческого права	9	1	1		7	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
3	Тема 3. Объекты торгового оборота	9	1	1		7	Л, Л-ПДФ, О,
4	Тема 4. Торговый договор, общие положения	9	1	1		7	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
5	Тема 5. Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности бирж. Практика создания и функционирования	9	1	1		7	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
6	Тема 6. Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения.	9	1	1		7	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
7	Тема 7. Правовое регулирование аукционов и ярмарок. Особенности отдельных видов договоров в торговле	9	1	1		7	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
8	Тема 8. Ответственность за нарушение торговых договоров	7	1	1		5	Л, Л-ПДФ, О, РСЗ
	Промежуточная аттестация						**зачет**
	Итого	**72**	**8**	**8**		**56**	

№ п/п	**Наименование тем (разделов)**	Объем дисциплины (модуля), академический час.			Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий	СР	

			Л/ЭО, ДОТ*	ПЗ/ЭО, ДОТ*	КСР		
Заочная форма обучения							
1	Тема 1. Понятие и источники коммерческого права.	10		2		8	Л-ПДФ, О, РСЗ
2	Тема 2. Субъекты коммерческого права	10	2			8	Л, Л-ПДФ,
3	Тема 3. Объекты торгового оборота	8				8	Л, Л-ПДФ,
4	Тема 4. Торговый договор, общие положения	8				8	Л, Л-ПДФ, РСЗ
5	Тема 5. Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности бирж. Практика создания и функционирования	14		2		12	Л-ПДФ, О, РСЗ
6	Тема 6. Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения.	8				8	Л, Л-ПДФ, РСЗ
7	Тема 7. Правовое регулирование аукционов и ярмарок. Особенности отдельных видов договоров в торговле	8				8	Л, Л-ПДФ, РСЗ
8	Тема 8. Ответственность за нарушение торговых договоров	10		2		8	Л-ПДФ, О, РСЗ
	Промежуточная аттестация	**4**					**зачет**
	Итого	**72**	**2**	**6**		**60**	

Примечание:
О – опрос на практическом занятии,
РСЗ – решение ситуационных задач,
Т – тестирование,
КР – контрольная работа.
ОЛ- on-line лекция
Л-ПДФ-лекция в формате ПДФ
П,УФ- презентация, учебный фильм
К-С (М)-материалы для подготовки кейс-стади
Т(W) - тестирование в формате Word или on-line

Содержание дисциплины

Тема 1. Понятие и источники коммерческого права.

Понятие коммерции и коммерческого права. Коммерческое право как наука и учебная дисциплина. Основания выделения коммерческого права в качестве подотрасли гражданского права. Дуализм частного права. История развития коммерческого права в России и за рубежом (Италия, Франция, Германия, США). Правовое регулирование коммерческой деятельности. Предмет изучения дисциплины коммерческого права.

Взаимосвязь и разграничение содержания дисциплин коммерческого права и гражданского права. Взаимосвязь дисциплины коммерческого права со смежными управленческими и экономическими дисциплинами: менеджментом, экономикой предприятия, коммерческой логистикой и другими.

Понятие и виды источников коммерческого права. Система торгового законодательства России. Конституция Российской Федерации — общая правовая основа

торгового законодательства. Гражданский кодекс РФ как источник торгового права. Законы Российской Федерации, указы Президента Российской Федерации, постановления Правительства Российской Федерации в области торгового права. Нормативные правовые акты федеральных органов исполнительной власти по вопросам коммерческой деятельности. Обычаи торгового оборота и деловые обыкновения в торговле. Отраслевые особенности торгового законодательства. Международные, межгосударственные и межправительственные соглашения по вопросам торговли как источники коммерческого права. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., другие акты международного торгового права; их роль в регулировании внешнеторговой деятельности и внутреннего торгового оборота. Перспективы кодификации торгового права в Российской Федерации.

Основные понятия: предмет правового регулирования, источник права, метод (юридический режим) правового регулирования, международно-правовой обычай, коммерческое право.

Тема 2. Субъекты коммерческого права

Понятие и виды участников коммерческой (торговой) деятельности. Функциональные виды участников торговли. Виды независимых посредников (торгово- посреднические фирмы, торговые дома, дилеры, дистрибьюторы, трейдеры, стокисты, брокеры, торговые маклеры). Порядок и условия участия в торговой деятельности индивидуальных предпринимателей. Специализированные виды некоммерческих организаций, содействующих осуществлению рыночных отношений: оптовые ярмарки, товарные, биржи, оптовые продовольственные рынки и другие. Участие национально- государственных и административно-территориальных образований в товарном обращении. Роль органов исполнительной власти и местного самоуправления в развитии территориальных товарных рынков и межрегиональных торговых связей. Участие иностранных организаций, их представительств во внутреннем торговом обороте.

Классификация и организационно-правовые формы коммерческих организаций. Порядок создания и государственной регистрации коммерческих организаций. Проблемы выбора учредителями оптимальной организационно-правовой формы юридического лица. Особенности создания предприятий с участием иностранных инвестиций. Способы индивидуализации коммерческих организаций в торговом обороте (место нахождения, фирменное наименование). Общая характеристика процедур реорганизации и ликвидации организаций. Механизмы использования некоммерческих организаций в торговой деятельности.

Законодательство РФ о несостоятельности (банкротстве). Понятие и признаки банкротства. Порядок разбирательства дел о банкротстве в арбитражных судах. Правовой статус арбитражных управляющих. Общая характеристика процедур, применяемых к несостоятельному должнику. Особенности банкротства отдельных категорий должников.

Основные понятия: акционерное общество, бенефициар, биржа, брокер, держатель реестра (регистратор), дилер, инвестор, инсайдер, коммерческий банк, коммерческое представительство, деятельность по организации торговли, трейдер, управляющая компания, финансовый консультант, ФОРТС, франчайзер, эмитент.

Тема 3. Объекты торгового оборота.

Понятие объектов торгового оборота. Движимые вещи, не изъятые из обращения и имеющие стоимостную оценку, как основной объект торговой деятельности. Правовой режим товаров: товары потребительского и производственного назначения; товары краткосрочного и длительного пользования; сельскохозяйственная продукция. Действующий порядок лицензирования деятельности участников торгового оборота. Средства индивидуализации товаров (производственная марка, товарный знак и знак обслуживания, наименование места происхождения товара).

Правовой режим денег. Деньги как всеобщий эквивалент и самостоятельный объект торговых обязательств. Юридическая природа наличных и безналичных денег. Условия использования иностранной валюты в торговых операциях на территории Российской Федерации.

Ценные бумаги как объект коммерческого права. Соотношение понятий «ценная бумага» и «товарораспорядительный документ». Классификация ценных бумаг.

Понятие товарного рынка. Законодательство о структуре товарного рынка. Концепция развития товарных рынков в РФ и субъектов РФ. Понятие оптового рынка. Понятие оптовой торговли. Отличие оптовой торговли от розничной. Формы организации оптовой торговли. Правовые основы регулирования оптовой торговли.

Основные понятия: акция, банковская наличность, бренд, валюта, выпуск эмиссионных ценных бумаг, деньги, интеллектуальная собственность, облигация, пакет (ценных бумаг), портфель (ценных бумаг), реестр владельцев ценных бумаг, сертификат эмиссионной ценной бумаги, товарный знак и знак обслуживания (далее - товарный знак), товарный рынок, фирменный стиль, ценная бумага, частное размещение, эмиссия.

Тема 4. Торговый договор, общие положения.

Понятие договора и сделки в торговом законодательстве. Классификация договоров коммерческого права: реализационные, посреднические и договоры, содействующие торговле. Структура и виды договорных связей. Договоры, применяемые исключительно или преимущественно в торговом обороте. Особенности гражданско- правовых договоров, обусловливаемые использованием их в торговом обороте.

Способы ускоренного заключения договоров в торговом обороте. Принятие продавцом к исполнению заказа покупателя в порядке «молчаливого акцепта». Использование стандартных форм договоров и специальных процедур заключения договоров на товарных биржах, при сделках с товарораспорядительными документами и других. Заключение договоров на основе типовых форм (проформ), утверждаемых промышленными и торговыми ассоциациями. Правомочия сторон по отступлению от текста проформ договоров.

Правовое регулирование заключения договоров в системах электронной торговли. Порядок заключения договоров с использованием электронных средств коммуникации («электронная торговля»).

Существенные условия торговых договоров. Соотношение стандартизированных (типовых) форм и условий договора, вырабатываемых сторонами. Определение предмета договора. Установление в договоре допустимых отклонений количества товара. Понятие ассортимента (номенклатуры) товара. Групповой и развернутый ассортимент, оформление договорных спецификаций.

Установление договорных сроков (срок действия договора, срок передачи товара, графики отгрузки, возможность досрочной отгрузки или поставки товаров). Порядок доставки товаров (право выбора вида транспорта, обеспечение сохранности товара в пути, выборка, самовывоз). Принятие на ответственное хранение товара, поступившего без договора или с нарушением условий договора. Определение в договоре условий о качестве товара. Государственное регулирование качества товара – стандартизация и сертификация. Гарантийные сроки и сроки годности товаров.

Способы установления цены на товар. Государственное регулирование ценообразования. Учет инфляции при установлении цен (соотношение валюты долга и валюты платежа, использование ценовых коэффициентов). Выбор способа и форма расчетов в торговом договоре. Плановые платежи, зачет взаимных денежных требований, расчеты по мере реализации товара, авансовая оплата. Соотношение наличных и безналичных платежей по действующим банковским правилам. Формы безналичных расчетов (платежные поручения, аккредитивы, чеки, расчеты по инкассо).

Требования законодательства к изменению условий и досрочному расторжению договоров. Основания для одностороннего изменения и расторжения договоров оптовой купли-продажи, поставки, контрактации. Оформление двусторонних соглашений об изменении и расторжении торговых договоров. Судебный порядок изменения и расторжения торговых договоров.

Основные понятия: депозит, депозитарный договор, депозитарный перевод, договор коммерческой концессии, инвестиции, котировальная цена, курсовая стоимость, ликвидность, неторговые операции, номинальная стоимость (номинал, нарицательная стоимость), платежное поручение, поручение на сделку (заявка), риски, сделка, срочный контракт, тариф.

Тема 5. Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности бирж. Практика создания и функционирования.

Понятие и значение бирж. Юридический статус биржи. Биржевая торговля. Законодательство о биржах и биржевой торговле. Регулирование биржевой деятельности локальными нормативными актами. Правила биржевой торговли. Организационно - правовые формы создания и функционирования бирж. Биржа в форме некоммерческого юридического лица. Имущественные права участников биржи. Цели и задачи деятельности биржи. Правоспособность биржи. Лицензирование биржевой деятельности. Функции биржи. Организация биржевых торгов. Разработка правил биржевой торговли. Разработка биржевых контрактов. Стандартизация требований к биржевым товарам. Функции биржи по разрешению споров по биржевым сделкам. Участие биржи в выявлении и регулировании биржевых цен. Биржевое страхование. Биржевая система клиринга и расчетов. Информационная деятельность биржи. Государственный комиссар, его полномочия, порядок назначения. Биржевая арбитражная комиссия.

Государственное регулирование биржевой деятельности. Система контроля за биржевой торговлей. Контроль за соблюдением законодательства биржей и биржевыми посредниками. Полномочия органов государственной власти и управления в регулировании биржевой деятельности. Полномочия антимонопольных органов в сфере биржевой деятельности. Правовые гарантии в области управления деятельностью биржи.

Участники биржевой торговли. Члены биржи. Правовой статус членов биржи. Постоянные и разовые посетители. Обстоятельства, исключающие членство на бирже. Полные и неполные члены биржи. Полномочия членов бирж и постоянных посетителей. Полномочия разовых посетителей.

Товарная биржа. Основные тенденции и современное состояние организации и развития бирж. Функции товарной биржи. Особенности биржевой торговли. Предмет сделок на товарной бирже. Биржевые контракты на поставку товара. Виды товарных бирж. Фьючерсная биржа. Особенности торговли на фьючерсной бирже. Фьючерсный контракт. Основные виды товаров, являющиеся предметом биржевой торговли.

Фондовая биржа. Принцип функционирования фондовой биржи. Правовоеположение фондовой биржи. Организационно-правовая форма деятельности фондовых бирж. Виды деятельности, которые может осуществлять фондовая биржа. Организация биржевой торговли на рынке ценных бумаг. Лицензирование деятельности фондовой биржи.

Валютная биржа. Понятие валютных ценностей. Деятельность биржевого валютного рынка. Источники регулирования деятельности валютной биржи. Локальные нормативные акты валютной биржи. Функции и принципы деятельности валютной биржи.

Смешанные товарно-фондовые биржи.

Основные понятия: биржа, биржевой сбор, брокер на рынке ценных бумаг, дилер, клиринг, комиссия брокера, курсовая стоимость, листинг, лот, маржа, маржинальная торговля, организатор торговли, плечо, поручение на сделку (заявка), брокерская деятельность, дилерская деятельность, деятельность по управлению ценными бумагами, деятельность по определению взаимных обязательств (клиринг), депозитарная деятельность,

деятельность по ведению реестра, деятельность по организации торговли, товарный рынок, торговая площадка, торговая(биржевая) сессия, торговая система, торговый оборот, транш, трейд, трейдинг, фондовый рынок, шорт.

Тема 6. Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения.

Понятие биржевой сделки. Различные походы к определению понятия биржевой сделки. Соотношение понятий "биржевая сделка" и "гражданско-правовая сделка". Особенности сделок, заключаемых на бирже. Обязательные условия при заключении биржевых сделок.

Классификации биржевых сделок. Классификация по объекту сделки. Сделки в отношении реального товара. Виды сделок с реальным товаром. Характерные особенности реальных сделок с немедленной поставкой товара.

Форвардные сделки. Исполнение обязательств по форвардным сделкам. Преимущества форвардных сделок в коммерческой деятельности. Сделки, уменьшающие риск контрагентов при биржевой торговле.

Залог – как гарантия исполнения обязательств по биржевым сделкам. Сделки с залогом на покупку. Сделки с залогом на продажу.

Опционные сделки. Объект опционной сделки. Отличие опционной сделки от кассовых и форвардных сделок. Юридическая природа опционной сделки. Общие черты и различия опционной сделки и предварительного договора. Европейская и американская система опционов.

Понятие сделки с премией. Практическое значение применения премии в биржевых сделках. Виды сделок с премиями, их особенности. Простые сделки с премией: с условной покупкой и условной продажей. Условия выплаты премии. Двойные сделки с премией. Увеличение гарантий плательщика премии. Право отхода от сделки. Учет величины премии при определении стоимости товара в двойных сделках с премией. Кратные сделки с премией: с выбором покупателя, с выбором продавца. Особенности выплаты премии в кратных сделках с выплатой премии.

Фьючерсные сделки. Фьючерсный контракт. Отличие фьючерсного контракта от форвардного. Ликвидность фьючерсных контрактов. Стандартные условия фьючерсного контракта. Права сторон по фьючерсному контракту. Объект сделки по фьючерсному контракту. Особенности применения фьючерса.

Механизм биржевой фьючерсной торговли. Организация биржевой торговли фьючерсными контрактами. Функции Расчетной палаты при организации фьючерсной торговли. Порядок расчетов и порядок ликвидации фьючерсных контрактов. Исполнение фьючерсных контрактов. Ответственность за нарушение обязательств по фьючерсной торговле. Договор на брокерское обслуживание.

Биржевые споры. Споры, отнесенные к компетенции биржевой комиссии. Последствия рассмотрения споров арбитражной комиссией. Порядок исполнения решений, вынесенных арбитражной комиссией.

Основные понятия: бенефициар, биржа, биржевой сбор, брокер на рынке ценных бумаг, валютная позиция, вариационная маржа, внебиржевая торговля, дилер, инвестор, индексы фондовые, клиринг, комиссия брокера, котировальная цена, листинг, лонг, лот, маржа, маржинальная торговля, маржинальная сделка, необеспеченная сделка, номинальная стоимость (номинал, нарицательная стоимость), опционный контракт (опцион), организатор торговли, пакет (ценных бумаг), плечо, портфель (ценных бумаг), поручение на сделку (заявка), спот, срочный контракт, срочный рынок, страйк, счет депо, тариф, торговая площадка, торговая(биржевая) сессия, торговая система, торговый оборот, транш, трейд, трейдинг, форвардный контракт, фьючерсный контракт (фьючерс), хеджирование, шорт.

Тема 7. Правовое регулирование аукционов и ярмарок. Особенности отдельных

видов договоров в торговле.

Понятие торгов. Юридическое значение торгов. Аукцион и конкурс как формы торгов. Критерии разграничения аукционов и конкурсов.

Основные классификации аукционов по действующему законодательству. Открытыеи закрытые аукционы. Классификации аукционов по типу заключаемого договора, по характеру функционирования аукционов, по сферам общественных отношений. Основные источники правового регулирования организации и проведения аукционов. Общая характеристика аукционных правоотношений. Субъекты аукционных правоотношений: организаторы и участники аукционов. Организаторы аукционов: собственник вещи, обладатель имущественного права, специализированная организация. Правовой статус участников торгов. Договорные правоотношения, складывающиеся в процессе организации и проведения аукционов. Две основные группы договорных отношений с участием специализированной организации. Организация и порядок проведения аукционов. Основные этапы проведения аукциона. Подготовка аукциона. Извещение о предстоящем аукционе. Содержание и форма извещения. Право организатора аукциона на отказ от проведения торгов. Непосредственное проведение аукциона. Правила проведения аукциона. Подведение итогов и оформление результатов аукциона. Протокол о результатах торгов и его юридическая сила.

Понятие ярмарки. Ярмарка как форма организации торговли. Действующее законодательство о ярмарочной деятельности. Международные ярмарки.

Основные понятия: аукцион, инвестиции, инвестиционная компания, инвестор, конкурс, ярмарка.

Договоры на возмездную реализацию товаров для предпринимательских и хозяйственных нужд («реализационные договоры») — договорная основа коммерческой деятельности. Виды реализационных договоров: оптовая купля-продажа, поставка, контрактация сельскохозяйственной продукции, поставка для государственных нужд, мена и другие. Основания разграничения видов реализационных договоров, критерии выбора субъектами вида заключаемого договора

Посреднические договоры в коммерческой деятельности. Их типовая принадлежность к договорам на возмездное оказание услуг. Виды торгово- посреднических договоров: коммерческая комиссия, коммерческое поручение,агентирование и другие.

Договоры, содействующие торговле. Виды таких договоров: на проведение маркетинговых исследований, создание рекламной продукции, распространение и размещение рекламы, предоставление и обработку коммерческой информации, хранение товаров, договор коммерческой концессии (франчайзинга) и другие.

Организационные договоры в торговле, их основные виды. Соглашения о межрегиональных поставках товаров, договоры органов исполнительной власти и местного самоуправления с производственными и торговыми фирмами по вопросам коммерческой деятельности, организационные договоры на транспорте и другие.

Источники, регулирующие перевозки товаров. Транспортные договоры, их виды. Договоры об организации перевозок. Заявки на перевозку грузов. Договоры на перевозку конкретной партии груза. Транспортные документы. Накладная, товарно-транспортная накладная, коносамент. Порядок приемки товара по количеству и качеству. Коммерческий акт. Комиссия по приемке груза. Претензионный порядок урегулирования споров из договоров перевозки. Обязательное досудебное урегулирование споров. Подведомственность дел судам по договорам международной перевозки грузов.

Основные понятия: акт коммерческий, договор коммерческой концессии, договор купли-продажи, договор поручения, договор перевозки, франчайзинг, франшиза, франчайзер, франчайзи.

Тема 8. Ответственность за нарушение торговых договоров

Виды и характер ответственности за нарушение обязательств, применяемой в торговом обороте. Закон и договор как основания установления (источники) ответственности.

Правомочия сторон по установлению в договоре и изменению предусмотренных законом мер ответственности. Установление в договоре мер ответственности за неисполнение обязанностей, предусмотренных законом. Соглашения о возмещении убытков в заранее определенном (твердом) размере, увеличении или уменьшении установленного законом размера неустойки и процентов по денежным обязательствам. Определение в договоре соотношения между неустойкой и возмещением убытков от нарушения.

Критерии выбора вида ответственности за нарушения обязательств в торговом обороте. Способы оптимального определения в договорах размера и порядка начисления неустойки (штрафа, пени).

Условия освобождения от ответственности за допущенное нарушение обязательства. Понятие непреодолимой силы. Указание в договоре конкретных обстоятельств, рассматриваемых в качестве непреодолимой силы. Другие предусмотренные законом основания для полного или частичного освобождения должника от ответственности.

Проверка сохранности товара при получении от транспортных организаций. Коммерческие акты, порядок их составления, обжалование отказа в выдаче акта. Требования закона относительно порядка приемки товаров в отношениях по купле- продаже. Определение в договорах порядка и особенностей приемки отдельных видов товаров.

Законодательство о претензионном порядке урегулирования споров. Включение в договор условия о претензионном урегулировании споров.

Порядок и сроки предъявления претензий (рекламаций) в торговых отношениях. Содержание претензии. Документальное обоснование претензионного требования. Порядок и сроки дачи ответа на претензию. Соглашение о бесспорном списании сумм по признанным претензиям.

Особенности предъявления претензий, вытекающих из перевозки грузов. Порядок и сроки предъявления и рассмотрения претензий, вытекающих из перевозки грузов.

Основные понятия**:** акт коммерческий, неустойка, форс-мажор, эмбарго,юридическая ответственность.

Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и оценочные материалы промежуточной аттестации по дисциплине

В ходе реализации дисциплины Б1. В.13 «Коммерческое право» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся

− при проведении занятий лекционного типа (возможно с применением ДОТ); тестирование (частично с применением ДОТ);

- при проведении занятий семинарского типа (возможно с применением ДОТ); опрос, дискуссия (устные ответы на вопросы преподавателя по теме занятия, групповое обсуждение вопросов) (частично с применением ДОТ);

− при контроле результатов самостоятельной работы студентов: эссе, устный опрос, тест. (частично с применением ДОТ).

Тема	Методы текущего контроля успеваемости	Методы текущего контроля

		успеваемости с применением ДОТ
Тема 1. Понятие и источники коммерческого права.	вопросы на понимание лекционного материала, опрос на практическом занятии, реферат, практические задания	опрос на практическом занятии, реферат, практические задания
Тема 2. Субъекты коммерческого права	вопросы на понимание лекционного материала, опрос на практическом занятии, реферат, практические задания	опрос на практическом занятии, реферат, практические задания
Тема 3. Объекты торгового оборота	вопросы на понимание лекционного материала, опрос на практическом занятии, реферат, практические задания	опрос на практическом занятии, реферат, практические задания
Тема 4. Торговый договор, общие положения	вопросы на понимание лекционного материала, опрос на практическом занятии, реферат, практические задания	опрос на практическом занятии, реферат, практические задания
Тема 5. Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности бирж. Практика создания и функционирования	вопросы на понимание лекционного материала, опрос на практическом занятии, реферат, практические задания	опрос на практическом занятии, реферат, практические задания
Тема 6. Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения.	вопросы на понимание лекционного материала, опрос на практическом занятии, реферат, практические задания	опрос на практическом занятии, реферат, практические задания
Тема 7. Правовое регулирование аукционов и ярмарок. Особенности отдельных видов договоров в торговле	вопросы на понимание лекционного материала, опрос на практическом занятии, реферат, практические задания	опрос на практическом занятии, реферат, практические задания
Тема 8. Ответственность за нарушение торговых договоров	вопросы на понимание лекционного материала, опрос на практическом занятии, реферат, практические задания	опрос на практическом занятии, реферат, практические задания

Текущий контроль успеваемости осуществляется непрерывно, на протяжении всего курса. Прежде всего, это устный опрос по ходу лекции, выполняемый для оперативной активизации внимания обучающихся и оценки их уровня восприятия. Помимо этого, контроль самостоятельной работы обучающихся осуществляется при опросе на практических занятиях, проверке контрольных работ, заслушивании рефератов (частично с применением ДОТ).

Зачет проводится с применением следующих методов (средств)

Промежуточный контроль проводится в форме зачёта и предусматривает устное собеседование и выполнение практических заданий. Зачёт принимается в устной форме, по итогам работы студента в течение семестра (очная форма), или по итогам устного собеседования и выполнения практических заданий (заочная форма) (частично с применением ДОТ).

Код и наименование этапа освоения компетенции	Результаты обучения	Оценочное средство
ПКр ОС-2.1. Компоненты: - осуществлять правовую оценку деятельности хозяйствующих субъектов, - разъяснять нормы права, регулирующих имущественный оборот,	На уровне знаний: - Основы гражданского законодательства Российской Федерации - Основы экономической теории, ценообразования, теории отраслевых рынков	устный опрос

- выстраивает правила участия в гражданском обороте для товарообмена и осуществления хозяйственной деятельности путем заключения соглашений с учетом экономических интересов субъектов гражданского оборота.	На уровне умений: - Составлять, собирать и подготавливать проекты документов для представления интересов организации в судебных и административных органах - Проверять комплектность документов для представления интересов организации в судебных и административных органах	практические задачи
	На уровне навыков: -Сбор и изучение информации для представления -интересов организации в судебных инстанциях и административных органах Анализ документов и материалов для представления интересов организации в судебных инстанциях и административных органах	практические задачи

Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся.

Тема 1. Понятие и источники коммерческого права

Вопросы для подготовки обучающихся к практическим занятиям

1.Понятие и предмет дисциплины «Коммерческое право».

2. Основные принципы коммерческого права. Обеспечение свободы предпринимательства.

3. Система торгового законодательства. Понятие дисциплины «Коммерческое право» какучебной дисциплины.

4. Источники дисциплины «Коммерческое право».

Практические задания:

Задание 1. Укажите, какие вопросы деятельности товарного рынка регулируются федеральным законодательством, а какие решаются на уровне региональных нормативных актов.

Задание 2. Составьте сравнительную таблицу имеющихся в современной юридической литературе подходов к содержанию учебной дисциплины «Коммерческое право» и дайте им оценку.

Задание 3. Составьте схему «Источники коммерческого права».

Задание 4. Определите перечень наиболее важных международных договоров, содержащих нормы о коммерческой деятельности.

Задания 5. Подумайте и кратко опишите (перечислите), в чем заключаются причины сохранения в гражданском кодексе РФ положений о коммерции?

Задание 6. Каково примерное соотношение актов собственно торгового законодательства и смешанных актов гражданско-торгового законодательства? В чем принципиальные отличия торгового законодательства от гражданского? В чем, по вашему мнению, состоит значение подобного раз деления нормативных правовых актов?

Тема 2. Субъекты коммерческого права

Вопросы для подготовки обучающихся к практическим занятиям

1. Понятие и виды участников коммерческой деятельности: понятие и виды предпринимателей.

2. Организационно-правовые формы коммерческих организаций.

3. Создание, реорганизация, ликвидация коммерческих организаций.

4. Несостоятельность (банкротство) предпринимателей.

Практические задания:

Кейс-задача:

Индивидуальный предприниматель решил продавать лекарственные средства на основе трав и продуктов пчеловодства, производимых его соседом, занимающимся разведением пчел. С целью снизить предпринимательские риски до начала осуществления планируемой предпринимательской деятельности он обратился в юридическую фирму с просьбой разъяснить положения действующего законодательства об обращении лекарственных средств. Дайте квалифицированный ответ индивидуальному предпринимателю.

Тема 3. Объекты торгового оборота

Вопросы для подготовки обучающихся к практическим занятиям

1. Понятие объектов торгового оборота.
2. Правовой режим товаров. Классификация товаров. Средства индивидуализации товаров.
3. Рынок как категория права. Структура рынка товаров, работ, услуг.
4. Правила обращения товаров, работ и услуг. Лицензирование, его значение в торговомобороте.

Практические задания:

Задание 1. Сравните и укажите, как определяется понятие оптовой торговли в различных нормативных актах.

Задание 2. Составьте таблицу «Правовой режим товаров». При этом укажите особенности правового регулирования применительно к каждому виду правового режима и нормативные акты, его устанавливающие.

Кейс-задача:

1) В ходе осмотра специалистом – экспертом Тарасовым А.В. службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека, принадлежащих юридическому лицу –АО мясокомбинат «Свинка Пеппа» помещений, территорий и находящихся там вещей, и документов при отборе образцов готовой продукции и сырья был установлен факт нарушения целостности плиточного покрытия стены в производственном цеху (цех по приему сырья), в соответствии с чем был составлен протокол об административной ответственности. После дело было передано в суд на рассмотрение. В судебном заседании представитель мясокомбината пояснил, что на сегодняшний день все нарушения устранены, следовательно, отпали законные основания для привлечения юридического лица к ответственности.

Решите спор. Были ли нарушены мясокомбинатом санитарно-эпидемиологические требования? Какие именно? Каким законом они установлены?

Тема 4. Торговый договор, общие положения

Вопросы для подготовки обучающихся к практическим занятиям

1.Понятие и виды договоров в торговом обороте.
2.Классификация договоров коммерческого права.
3.Товарообменные операции.
4.Особенности заключения договоров на биржах и ярмарках, аукционах.

Практические задания:

Кейс-задачи:

Задача 1

Шушин А.М. обратился к мировому судье с иском к АО «Федеральная пассажирская компания») о защите прав потребителей, в обоснование иска указав, что он приобрел проездной билет на проезд в междугороднем пассажирском поезде № 354, вагон № 20, место 31 маршрут следования Хоста - Ульяновск, с датой отправления 15 августа 2016 года, стоимостью 5400 рублей 00 копеек. Во время поездки 16 и 17 августа ему было оказано некачественное обслуживание с нарушением санитарных правил. Примерно в 10 часов 50 минут 16 августа после станции Сальск в вагоне вышел из строя кондиционер, после чего в вагоне стало невыносимо жарко и душно. Проводник сообщила пассажирам, что доложила о поломке кондиционера начальнику поезда, на жалобы пассажиров о невыносимой духоте в вагоне, им ответили, чтобы пассажиры потерпели до станции Волгоград, где его починят. Однако по прибытию в Волгоград никаких ремонтных работ не было произведено. В результате температура в вагоне 16 августа на протяжении 10 часов составляла +36 градусов Цельсия. Купе, в котором он находился, не проветривалось из-за отсутствия в нем форточки; в купе был герметичный стеклопакет, в коридоре напротив купе в ближайших трех окнах также отсутствовали форточки. 17 августа температура в коридоре поезда составляла +30 градусов Цельсия, и ехать в таких условиях было также тяжело как физически, так и морально. В период поломки кондиционера ни проводником вагона, ни начальником поезда ему не предлагалось перейти в другой вагон, не было предпринято никаких действий по замене самого вагона. 26.08.2016 г. им была подана претензия о нарушении прав потребителя и просьбой уменьшить цену предоставленной услуги ненадлежащего качества по телефону горячей линии РЖД. В ответе от 19 сентября 2016г № исх-4645 за подписью заместителя начальника филиала АО «Федеральная пассажирская компания» (АО «ФПК») Куйбышевский филиал Р.Ф. Вильданова указано, что возможностью рассчитать снижение стоимости проезда в связи с некомфортными условиями проезда не располагают. 26.08.2016 г. его представителем Шушиной Ю.В. была подана жалоба на некачественное обслуживание в вагоне с нарушением санитарных правил руководителю Роспотребнадзора РФ. 07.10.2016 г. был получен ответ от 04.10.2016г. №135 за подписью заместителя начальника Куйбышевского территориального отдела управления Роспотребнадзора по железнодорожному транспорту Долгих В.В., из которого следовало, что отсутствие кондиционера не освобождает перевозчика от соблюдения санитарных норм по рекомендованным показателям микроклимата в вагоне, в связи с чем в отношении работника вагонного участка Ульяновск вынесен штраф по ч.1 ст. 14.4 КоАП РФ. На основании вышеизложенного, считает, что в поездке ему была оказана АО «ФПК» Куйбышевский филиал некачественная услуга, следовательно, имеются правовые основания, предусмотренные ст. 29 Закона РФ от 07.02.92 № 2300-1 «О защите прав потребителей», для уменьшения цены оказанной услуги. Вагон №20 поезда №354, в котором осуществлялась перевозка, был оборудован системой кондиционирования. Соответственно, в нем должны соблюдаться нормативы температурного режима, предусмотренные Приложением №5 к Санитарным правилам по организации пассажирских перевозок на железнодорожном транспорте СП 2.5.1198-03.

Задача 2

В июне в газетах было опубликовано сообщение о том, что Минсельхозпрод Российской Федерации установил ориентировочные закупочные цены на пшеницу на текущий год на уровне 220 руб. за тонну.

В связи с этим ассоциация крестьянских и фермерских хозяйств сообщила корпорации «Росхлебпродукт», что она отказывается поставлять зерно по цене, предусмотренной договором, и требует либо привести цены в 13 соответствие с установленными Минсельхозпродом России, либо вообще отказывается от исполнения договора.

Обоснованы ли требования ассоциации крестьянских и фермерских хозяйств? Какой договор заключен между ассоциацией и корпорацией «Росхлебпродукт»? Изменится ли решение, если в этом договоре цена на зерно была не зафиксирована?

Каким способом выразить условие о цене товара в договоре, подлежащем исполнению в будущем, чтобы отразить меняющееся соотношение спроса и предложения?

В чем особенности договоров, опосредующих закупки: а) хлеба, б) мясомолочной продукции, в) картофеля, овощей, фруктов, г) сахара и сахарного песка, д) табака?

Тема 5. Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности бирж. Практика создания и функционирования.

Вопросы для подготовки обучающихся к практическим занятиям

1.Правовое регулирование биржевой торговли.

2.Участники биржевой торговли.

Биржевые посредники.

3.Понятие и виды биржевых сделок.

4. Биржевой товар.

Практические задания:

Кейс-задачи:

Задача 1. В арбитражный суд обратилось предприятие с иском к контрагенту по биржевой сделке о взыскании убытков, причиненных неисполнением данной сделки. Ответчик возражал против рассмотрения спора в арбитражном суде, поскольку в биржевой сделке содержалось условие о разрешении всех споров в биржевой арбитражной комиссии. Однако при проверке доводов ответчика было установлено, что истец в договоре поручения не уполномочивал брокерскую фирму включать в биржевую сделку условие о рассмотрении споров по этой сделке в биржевой арбитражной комиссии. Разрешите данный спор.

Тема 6. Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения.

Вопросы для подготовки обучающихся к практическим занятиям

1.Понятие и виды биржевых сделок.

2.Форвардные сделки.

3.Опционные сделки.

4.Фьючерсные сделки.

5.Разрешение биржевых споров.

Практические задания:

Тема 7. Правовое регулирование аукционов и ярмарок. Особенности отдельных видов договоров в торговле.

Вопросы для подготовки обучающихся к практическим занятиям

1.Аукцион и конкурс как формы торгов.

2.Порядок проведения аукционов.

3.Оптовые ярмарки.

4. Реализационные договоры.

5. Посреднические договоры в коммерческой деятельности.

6. Договоры, содействующие торговле.

Практические задания:

Кейс-задачи:

Задача 1

Антимонопольным органом проведены анализ и оценка состояния конкурентной среды на рынке оптовой реализации газового конденсата. Согласно аналитическому отчету, составленному антимонопольным органом, доля общества «Абаканхымгаз» на рынке оптовой реализации газового конденсата в географических границах Республики Хакасия составляет 35%. Продуктовыми границами товарного рынка является "оптовая реализация газового конденсата стабильного, применяемого в качестве котельного топлива, и топлива

газоконденсатного печного бытового котельного". Антимонопольный орган не принял к анализу иные виды котельного топлива (уголь, нефть, мазут и т.п.).

«Абаканхымгаз» считает, что его неверно отнесли к субъектам, занимающим доминирующее положение.

Укажите верно ли решение УФАС об отнесении общества к занимающих доминирующее положение.

Задача 2

Вам нужно осуществить закупку товаров для государственных нужд, для чего нужно выбрать способ заключения договора. Перед вами стоит выбор между аукционом, конкурсом и запросом предложений. Проанализируйте установленную законом процедуру проведения торгов этими способами и покажите достоинства и недостатки каждого способа. Результаты вашего сравнения представьте в виде таблицы

Тема 8. Ответственность за нарушение торговых договоров.

Вопросы для подготовки обучающихся к практическим занятиям

1.Документирование торгового оборота и его значения в коммерческой деятельности.

2.Приемка товаров по количеству, по качеству и комплектности. Экспертиза качества товаров.

3. Претензионный порядок урегулирования споров. Порядок и сроки предъявленияпретензий. Порядок рассмотрения претензий.

4. Судебных порядок защиты прав коммерсантов

Практические задания:

3) ООО "Птицекомбинат" (далее - комбинат) и АО "Большой бройлер" (далее - общество) обратились в арбитражный суд к Управлению Федеральной антимонопольной службы по Республике Тыва (далее - управление) с заявлениями о признании недействительным решения от 26.08.2016 по делу N 00, предписаний от N 65, 66, признании незаконными и отмене постановлений от N 000, 001.

Управление приняло решение, которым признало комбинат, и общество нарушившими пункт 1 части 1 статьи 10 Закона о защите конкуренции. Нарушение выразилось в установлении и поддержании монопольно высокой цены на производимую продукцию (мясо кур). Управление выдало предписания, согласно которым заявители в срок до 26.10.2016 обязаны произвести перерасчет цен на производимую продукцию (мясо кур) с учетом фактических затрат, без учета факторов, не связанных непосредственно с основными этапами технологического цикла производства мяса кур. Управление также приняло постановления о привлечении заявителей к административной ответственности по части 1 статьи 14.31 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, назначив комбинату и обществу штрафы в размере 650 тыс. рублей каждому.

Не согласившись с вынесенными ненормативными правовыми актами управления, и постановлениями о привлечении к административной ответственности, комбинат и общество обратились в арбитражный суд.

Верно ли решение УФАС? Какое решение должен принять суд?

ООО "Птицекомбинат" (далее - комбинат) и АО "Большой бройлер" (далее - общество) обратились в арбитражный суд к Управлению Федеральной антимонопольной службы по Республике Тыва (далее - управление) с заявлениями о признании недействительным решения от 26.08.2016 по делу N 00, предписаний от N 65, 66, признании незаконными и отмене постановлений от N 000, 001.

Управление приняло решение, которым признало комбинат, и общество нарушившими пункт 1 части 1 статьи 10 Закона о защите конкуренции. Нарушение выразилось в установлении и поддержании монопольно высокой цены на производимую продукцию (мясо кур). Управление выдало предписания, согласно которым заявители в срок до 26.10.2016 обязаны произвести перерасчет цен на производимую продукцию (мясо кур) с учетом фактических затрат, без учета факторов, не связанных непосредственно с основными

этапами технологического цикла производства мяса кур. Управление также приняло постановления о привлечении заявителей к административной ответственности по части 1 статьи 14.31 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, назначив комбинату и обществу штрафы в размере 650 тыс. рублей каждому.

Не согласившись с вынесенными ненормативными правовыми актами управления, и постановлениями о привлечении к административной ответственности, комбинат и общество обратились в арбитражный суд.

Верно ли решение УФАС? Какое решение должен принять суд?

Оценочные средства для промежуточной аттестации

Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программ

Код компетенций	**Наименование компетенции**	**Код этапа освоения компетенции**	**Наименование этапа освоения компетенции**
ПКр ОС-2.	Способен принимать правовые решения, обеспечивающие экономические интересы участников имущественного оборота	ПКр ОС-2.1.	ПКр ОС-2.1. Компоненты: - осуществлять правовую оценку деятельности хозяйствующих субъектов, - разъяснять нормы права, регулирующих имущественный оборот, - выстраивает правила участия в гражданском обороте для товарообмена и осуществления хозяйственной деятельности путем заключения соглашений с учетом экономических интересов субъектов гражданского оборота.

Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта)/профессиональные действия	**Код этапа освоения компетенции**	**Результаты обучения**
	ПКр ОС-2.1	На уровне знаний: - Основы гражданского законодательства Российской Федерации - Основы экономической теории, ценообразования, теории отраслевых рынков
		На уровне умений: - Составлять, собирать и подготавливать проекты документов для представления интересов организации в судебных и административных органах - Проверять комплектность документов для представления интересов организации в судебных и административных органах
		На уровне навыков: -Сбор и изучение информации для представления -интересов организации в судебных инстанциях и административных органах Анализ документов и материалов для представления интересов организации в судебных инстанциях и административных органах

Типовые контрольные задания или иные материалы, (типовые оценочные материалы), необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программ.

Перечень вопросов к зачёту:

1. Понятие и признаки коммерческой деятельности. Соотношение коммерческой ипредпринимательской деятельности.
2. Оптовая торговля как правовая форма организации товарного рынка.Разграничение оптовой и розничной торговли.
3. Понятие коммерческого права. Отношения, регулируемые коммерческим правом.
4. Соотношение коммерческого, гражданского, торгового и предпринимательскогоправа.
5. Принципы коммерческого права.
6. Понятие и виды источников коммерческого права.
7. Субъекты коммерческого права и их классификация. Индивидуальные иколлективные коммерсанты.
8. Организационно-правовые формы коммерческой деятельности.
9. Особенности правового статуса индивидуального предпринимателя вкоммерческих отношениях.
10. Некоммерческие организации как субъекты коммерческих отношений.
11. Объединения субъектов коммерческой деятельности.
12. Товарный знак, знак обслуживания, наименование места происхождения товара.
13. Понятие товара, классификация видов товаров.
14. Товарораспорядительные документы.
15. Правовое регулирование конкуренции на товарных рынках.
16. Деловая репутация коммерческой организации: формирование, защита.
17. Обеспечение коммерческой тайны в торговом обороте.
18. Правовое положение бирж. Виды бирж. Функции биржи.
19. Правовое регулирование создания и функционирования товарных бирж.
20. Участники биржевой торговли.
21. Понятие, особенности и виды биржевых сделок.
22. Понятие и виды биржевых споров. Разрешение биржевых споров.
23. Понятие и особенности коммерческого договора.
24. Содержание коммерческого договора.
25. Исполнение коммерческих сделок.
26. Способы обеспечения исполнения обязательств с участием коммерсантов.
27. Изменение и расторжение коммерческого договора.
28. Договоры оптовой купли-продажи и поставки: сравнительный анализ.
29. Заключение и исполнение договоров с использованием электронных средств (электронная торговля).
30. Регулирование закупок товаров для государственных нужд.
31. Регулирование перехода права собственности и рисков в торговых договорах.
32. Определение в договорах формы и порядка расчетов.
33. Особенности расчетов во внешнеторговых отношениях.
34. Договор мены (бартера) в торговом обороте.
35. Договор коммерческой комиссии (консигнации).

36. Договор на проведение маркетинговых исследований.
37. Договор на оказание рекламных услуг.
38. Коммерческое представительство.
39. Агентские договоры в торговом обороте.
40. Дистрибьюторский договор.
41. Договор на исключительную продажу товара.
42. Договор франчайзинга («коммерческой концессии»).
43. Договор транспортной экспедиции.
44. Договор перевозки.
45. Юридические последствия нарушения коммерческого договора.
46. Понятие аукционов. Классификация аукционов в законодательстве.
47. Организация и порядок проведения аукционов. Оформление результатов аукциона.
48. Понятие и особенности ярмарки.
49. Понятие приемки товара. Правила осуществления приемки товаров. Этапы приемки. Основные методы и оформление результатов приемки.
50. Особенности гражданско-правовой ответственности субъектов коммерческой деятельности. Формы гражданско-правовой ответственности в коммерческом обороте.
51. Общая характеристика способов разрешения коммерческих споров. Значение внесудебных процедур.
52. Судебные процедуры разрешения споров с участием коммерсантов.

Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Шкалы и процедуры оценивания на понимание лекционного материала

Критериями оценки ответа обучающихся на лекционном занятии выступают:

- правильность ответов на вопросы преподавателя по изученному материалу;
- полнота и лаконичность ответа;
- степень понимания тематики предмета;
- логика и аргументированность изложения материала;
- приведение примеров, демонстрирующих умение и владение полученными знаниями по темам предмета в раскрытии поставленных вопросов.

Шкалы и процедуры оценивания при проведении опроса на практическом занятии

Оценки **"отлично"** заслуживает обучающийся, обнаруживший всестороннее, систематическое и глубокое знание вопроса, умение свободно ориентироваться в теме, усвоивший основную, и знакомый с дополнительной литературой, рекомендованной программой. Как правило, оценка "отлично" выставляется обучающимся, усвоившим взаимосвязь основных понятий в их значении для приобретаемой профессии, проявившим творческие способности в понимании, изложении и использовании учебно-программного материала;

Оценки **"хорошо"** заслуживает обучающийся, обнаруживший полное знание темы, успешно выполняющий предусмотренные программой задания, усвоивший основную литературу, рекомендованную в программе. Как правило, оценка "хорошо" выставляется обучающимся, показавшим систематический характер знаний по пройденному материалу и способным к их самостоятельному пополнению и обновлению в ходе дальнейшей учебы и профессиональной деятельности;

Оценки **"удовлетворительно"** заслуживает обучающийся, обнаруживший знание

основного материала в объеме, необходимом для дальнейшего усвоения материала и предстоящей работы по профессии, знакомый с основной литературой, рекомендованной программой.

Оценка **"неудовлетворительно"** выставляется обучающимуся, обнаружившему пробелы в знаниях основного материала темы, допустившему принципиальные ошибки в понимании и изложении учебного материала.

Шкалы и процедуры оценивания при написании реферата

Оценка **«отлично»** выставляется, если работа написана грамотным научным языком, имеет чёткую структуру и логику изложения, точка зрения обучающегося обоснована, в работе присутствуют ссылки на нормативно-правовые акты, примеры из практики, мнения известных учёных в данной области. Обучающийся в работе и при защите выдвигает новые идеи и трактовки, демонстрирует способность анализировать материал.

Оценка **«хорошо»** выставляется, если работа обучающегося написана грамотным научным языком, имеет чёткую структуру и логику изложения, точка зрения студента обоснована, в работе присутствуют ссылки на нормативно-правовые акты, примеры из практики, мнения известных учёных в данной области.

Оценка **«удовлетворительно»** выставляется, если обучающийся выполнил задание, однако не продемонстрировал способность к научному анализу, не высказывал в работе своего мнения, допустил ошибки в логическом обосновании своего ответа.

Оценка **«неудовлетворительно»** выставляется, если обучающийся не выполнил задание, или выполнил его формально, ответил на заданный вопрос, при этом не ссылался на мнения учёных, не трактовал нормативно-правовые акты, не высказывал своего мнения, не проявил способность к анализу, то есть в целом цель реферата не достигнута.

Шкала и процедуры оценивания при выполнении практического задания

Оценка работы по выполнению практического задания выставляются студенту по следующим критериям.

Оценка	Критерии
5, «отлично»	**Оценка «отлично»** ставится, если обучающийся выполнил задание в полном объеме с соблюдением необходимой последовательности действий и требований нормативных правовых документов.
4, «хорошо»	**Оценка «хорошо»** ставится, если обучающийся выполнил требования к оценке "5", но допущены 2-3 недочета в задании.
3, «удовлетвори-тельно»	**Оценка «удовлетворительно»** ставится, если обучающийся выполнил задание не полностью; в ходе проведения работы были допущены ошибки.
2, «неудовлетвори-тельно»	**Оценка «неудовлетворительно»** ставится, если обучающийся выполнил работу не полностью или объем выполненной части работы не позволяет сделать правильных выводов.

Шкала оценивания студента на зачете по дисциплине «Коммерческое право»

	Требования к знаниям
Зачтено	Оценка *«зачтено»* ставится за уверенное владение материалом курса и демонстрацию способности самостоятельно создавать различные типы текстов письменной коммуникации (более 50% правильных ответов на вопросы теста). Обучающийся умело и правильно применяет полученные умения и навыки в устной и письменной деловой речи. Учебные достижения в семестровый период демонстрируют высокую степень овладения программным материалом.

Незачтено	Оценка «незачтено» выставляется обучающемуся за незнание основных категорий и понятий согласно рабочей программе, содержание основного материала не усвоено (менее 50% правильных ответов на вопросы теста). Как правило, оценка «незачтено» ставится обучающимся, которые не могут продолжить обучение без дополнительных занятий по соответствующей дисциплине. Учебные достижения в семестровый период не демонстрировали достаточную степень овладения программным материалом на пороговом уровне.

5. Методические материалы по освоению дисциплины с применением ЭК

Методические указания по подготовке вопросов для самостоятельного изучения к занятиям практического (семинарского) типов

На лекциях рекомендуется слушать предлагаемый лектором материал, при этом параллельно конспектировать основные положения, поскольку это дает наибольший результат в усвоении материала. Предоставляется возможность задавать вопросы на уточнение понимания темы и принимать участие в ее обсуждении.

Кроме этого, для лучшего освоения материала и систематизации знаний по дисциплине, необходимо постоянно разбирать материалы лекций по конспектам и учебным пособиям. Во время самостоятельной проработки лекционного материала особое внимание следует уделять возникшим вопросам, непонятным терминам, спорным точкам зрения. Все такие моменты следует выделить или выписать отдельно для дальнейшего обсуждения на семинарском занятии. В случае необходимости обращаться к преподавателю за консультацией. Полный список литературы по дисциплине приведен в разделе 6 программы.

Методические указания по подготовке вопросов для самостоятельного изучения к занятиям практического (семинарского) типов

Подготовка обучающегося к практическому занятию осуществляется на основании плана раскрытия темы практического занятия, которое разрабатывается преподавателем на основе рабочей программы и доводится до сведения обучающегося своевременно.

При подготовке к практическому занятию обучающемуся необходимо изучить внимательно основные вопросы темы семинара. Важным условием успешной подготовки к практическому занятию является четкая организация самостоятельной работы студентов по изучению учебной и дополнительной литературы. Умение анализировать и применять для ответов на вопросы и решения задач и заданий полученные знания при самостоятельной подготовке в значительной степени определяет успешность освоения материала по дисциплине и формирование у обучающихся соответствующих компетенций.

Подготовка вопросов для самостоятельного изучения включает: изучение необходимой литературы (обязательной, дополнительной литературы, специальных периодических изданий, Интернет-ресурсов), подготовку конспекта ответа, ответы на вопросы.

При подготовке к практическим занятиям важно:

- использовать достаточно широкий диапазон массива информации, провести обзор литературы и специальных изданий, составить каталог Интернет-ресурсов;
- представить различные подходы, четко и полно определить рассматриваемые понятия, выявить взаимосвязи понятий и явлений, взаимозависимости и связи с другими вопросами;
- грамотно структурировать материал, ясно, четко и логично его излагать, приводить соответствующие примеры из практики, для иллюстрации положений, тезисов и выводов использовать таблицы, схемы, графики, диаграммы.

Методические рекомендации по подготовке и написанию реферата

Реферат - это самостоятельная письменная работа, анализирующая и обобщающая публикации по заданной тематике, предполагающая выработку и обоснование собственной позиции автора в отношении рассматриваемых вопросов.

Работа над рефератом активизирует развитие самостоятельного, творческого мышления, учит применять полученные знания при анализе тех или иных правовых проблем. Реферат готовится на основе исследования и изучения широкого круга первоисточников, монографий, статей, литературы и иного материала, нормативных правовых актов, обобщения личных наблюдений.

Публичное представление реферата сопровождается презентацией и небольшими тезисами в электронной форме. Тематика рефератов ежегодно обновляется. Список тем рефератов может быть расширен и уточнен при обсуждении и конкретизации с обучающимся.

Реферат должен содержать достаточное количество сносок. Текст реферата должен быть набран шрифтом TimesNewRoman, 14, с полуторным межстрочным интервалом. Параметры страницы А4 должны быть стандартными. Общий объем реферата не должен быть менее 10 страниц. Несоблюдение этих требований может повлечь отказ преподавателя от проверки реферата и выставление за него отрицательной оценки.

Структура реферата:

1. Титульный лист.
2. Оглавление

Сразу после титульного листа должно идти оглавление. Реферат должен состоять следующих основных частей:

- основная часть (она может состоять из нескольких глав),
- список использованных источников.

Методические указания по выполнению практических заданий

Целью выполнения практического задания обучающимися по дисциплине «Банковское право» является закрепление знаний и практических умений по изученным темам.

При этом обучающимся следует решить подготовленные практические задания под руководством преподавателя.

Методические рекомендации по подготовке к зачёту:

Изучение дисциплины «Коммерческое право» завершается зачетом. Зачет является формой итогового контроля знаний и умений, полученных на лекциях, семинарских, практических занятиях и процессе самостоятельной работы.

В период подготовки к зачету студенты вновь обращаются к пройденному учебному материалу. При этом они не только закрепляют полученные знания, но и получают новые.

Подготовка студента к зачету включает в себя три этапа:

- самостоятельная работа в течение семестра;
- непосредственная подготовка в дни, предшествующие зачету по темам курса.

Литература для подготовки к зачету рекомендуется преподавателем. Для полноты учебной информации и ее сравнения лучше использовать не менее двух учебников. Студент вправе сам придерживаться любой из представленных в учебниках точек зрения по спорной проблеме (в том числе отличной от преподавателя), но при условии достаточной научной аргументации.

Основным источником подготовки к зачету является конспект лекций, где учебный материал дается в систематизированном виде, основные положения его детализируются,

подкрепляются современными фактами и информацией, которые в силу новизны не вошли в опубликованные печатные источники. В ходе подготовки к зачету студентам необходимо обращать внимание не только на уровень запоминания, но и на степень понимания излагаемых проблем.

6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети Интернет

6.1. Основная литература

1. Андреева Л. В. Коммерческое (торговое) право: учебник (3-е изд., перераб. и доп.). — М.: КНОРУС, 2012.
2. Бойкова О. С. Торговое право: учебное пособие. — М.: ИТК «Дашков и К°», 2009.
Егорова М. А. Коммерческое право: учебник для вузов. — М.: РАНХиГС при Президенте РФ, «Статут», 2013.
3.Круглова Н. Ю. Коммерческое право: учебник. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Высшее образование, 2009.
4.Коммерческое право: учебник / под общ. ред. Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. — 6-е изд., перераб. и доп. — М.: Юрайт, 2023.
5.Попондопуло В. Ф. Коммерческое (предпринимательское) право. Том 1. 5-е изд. — М.: Проспект, 2015.
6.Ибрагимова А. Ш. Коммерческое право: учебное пособие (курс лекций). — Махачкала: ДГУНХ, 2019.

6.2 Дополнительная литература

1.Аристова Е. А. Ответственность трансграничных корпоративных групп. Теория и практика. — М.: Инфотропик Медиа, 2024.
2.Казанина, Т. В. Правовое регулирование предпринимательской деятельности : монография / Т. В. Казанина, Р. Н. Палеев, Р. В. Шагиева. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 178 c. — ISBN 978-5-4486-0669-4. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: http://www.iprbookshop.ru/81317.html (дата обращения: 17.09.2020). — Режим доступа: для авторизир. пользователей
3.Папченкова, Е. А. Возврат исполненного по расторгнутому нарушенному договору: сравнительный анализ российского и немецкого права / Е. А. Папченкова. — Москва : Статут, 2017. — 224 c. — ISBN 978-5-8354-1339-3. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: http://www.iprbookshop.ru/65888.html (дата обращения: 17.09.2020). — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
4.Международный коммерческий арбитраж: учебник / С. А. Абесадзе, Т. К. Андреева, В. Н. Ануров и др.; отв. ред. Т. А. Лунаева. — 2-е изд., перераб. и доп. — СПб.: Редакция журнала «Третейский суд»; М.: Статут, 2018.
5. Шишмарева Т. П. Институт несостоятельности в России и Германии. — М.: Статут, 2015.
6.Ломакин Д. В. Коммерческие корпорации как субъекты корпоративных правоотношений: учебное пособие. — М.: Статут, 2020.

6.3 Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы

Полный перечень учебно-методического обеспечения по дисциплине размещен на официальном информационном ресурсе института в сети «Интернет» по адресу http://ski.ranepa.ru/sveden/education/__ в подразделе «Образование» раздела «Сведения об

образовательной организации».

6.4. Нормативные правовые документы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 01.07.2020 № 11-ФКЗ, от 06.10.2022) // Текст Конституции, включающий новые субъекты Российской Федерации — Донецкая Народная Республика, Луганская Народная Республика, Запорожская область и Херсонская область, приведен в соответствии с официальной публикацией на Официальном интернет-портале правовой информации (www.pravo.gov.ru)
2. Всеобщая декларация прав человека: Принята генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948 г. // Закон. 2002. №11. С. 3–5. https://base.garant.ru/10135532/
3. Международный Пакт от 16.12.1966 «О гражданских и политических правах» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 1994. № 12. https://base.garant.ru/2540295/
4. Международный Пакт от 16.12.1966 «Об экономических, социальных и культурных правах» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 1994. № 12. https://base.garant.ru/2540291/
5. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 14-ФЗ (ред. от 12.06.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.07.2024) // Собрание законодательства РФ. 29.01.1996. №25. Ст. 2954. от 28.04.2023 N 161-ФЗ) http://www.consultant.ru/document
6. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 29.05.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2024)// Собрание законодательства Российской Федерации от 2001 г. , N 52 , ст. 4921 "Российская газета" от 22.12.2001 г.
7. "Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 29.05.2024, с изм. от 20.06.2024)// Собрание законодательства Российской Федерации от 2002 г. , N 30 , ст. 3012 "Российская газета" от 27.7.2002 г.
8. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 13.07.2024)// Собрание законодательства Российской Федерации от 1998 г. , N 31 , ст. 3823 "Российская газета" от 12.8.1998 г.
9. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 08.07.2024, с изм. от 18.07.2024) "Российская газета" от 31.12.2001 г. "Парламентская газета" от 5.1.2002 г. СЗ РФ от 2002 г. , N 1 , ст. 1 http://www.consultant.ru/document
10. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 08.08.2024)// Российская газета, N 148-149, 06.08.1998 https://www.consultant.ru/
11. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 08.08.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.08.2024)// Собрание законодательства РФ, 07.08.2000, N 32, ст. 3340 https://www.consultant.ru/
12. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 31.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.10.2023) № 538-ФЗ) Собрание законодательства Российской Федерации от 1996 г. , N 1 , ст. 16 "Российская газета" от 27.1.1996 г. http://pravo.gov.ru/
13. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 06.04.2024) «Российская газета», N 256, 31.12.2001, «Парламентская газета», N 2-5, 05.01.2002,» СЗ РФ», 07.01.2002, N 1 (ч. 1), ст. 3. http://www.consultant.ru/document
14. Гражданский кодекс Российской Федерации часть первая от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ (ред. от 08.08.2024), часть вторая от 26 января 1996 г. N 14-ФЗ, часть третья от 26 ноября 2001 г. N 146-ФЗ и часть четвертая от 18 декабря 2006 г. N 230-ФЗ (ред. от 14

апреля 2023 г.) "Российская газета" от 28.11.2001 г. "Парламентская газета" от 28.11.2001 г. СЗ РФ от 2001 г. , N 49 , ст. 4552 https://base.garant.ru/10164072/

15. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 22.07.2024,)СЗ РФ от 2002 г. , N 46, ст. 4532 "Российская газета" от 20.11.2002 г. "Парламентская газета" от 20.11.2002 г. https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39570/
16. Федеральный закон от 02.10.2007 № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» (ред. от 08.08.2024)//СЗ РФ. 2007. № 41. ст. 4849. (перв. текст). https://www.consultant.ru/
17. Федеральный закон от 22.12.2008 № 262-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в РФ» (ред. от 14.07.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) //СЗ РФ. 2008. № 52 (ч. 1). ст. 6217(перв. текст).
18. Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» (ред. от 19.12.2023)
19. Федеральный закон от 06.03.2006 № 35-ФЗ «О противодействии терроризму» (ред. от 10.07.2023) https://www.consultant.ru/

6.5. Интернет-ресурсы, справочные системы

1. Официальный сайт Государственной Думы Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://wbase.duma.gov.ru

2. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http:// www.minfin.ru

3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru

4. Электронно-библиотечная система «IPRbooks» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/

5. Электронно-библиотечная система издательства «Лань» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://e.lanbook.com/

6. Электронно-библиотечная система издательства ЮРАЙТ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.biblio-online.ru/

6.6. Иные источники

ЮРИДИЧЕСКАЯ РОССИЯ - российский образовательный правовой портал. Содержит правовую библиотеку, информацию о конференциях, образовательные новости, юридические документы и иные материалы	http://www. lawportal.ru
ПРАВО. ГОВ. Официальный интернет-портал правовой информации. Официальное публикация правовых актов	http://pravo.gov.ru/
ГАРАНТ. Сайт позволяет ознакомиться с законодательством Российской Федерации (с комментариями), а также с новостями органов государственной Власти Российской Федерации	http://www.garant.ru

7. Материально-техническая база, информационные технологии, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

Для проведения занятий по дисциплине Северо-Кавказский институт-филиал РАНХиГС располагает материально-технической базой, обеспечивающей проведение занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы, а именно:

- учебными аудиториями для проведения занятий лекционного и семинарского типа, оборудованными учебной мебелью;
- помещениями для самостоятельной работы обучающихся, оснащенные компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспеченные доступом в электронную информационно-образовательную среду;
- библиотекой, имеющей рабочие места для студентов, оснащенные компьютерами с доступом к базам данных, электронно-библиотечным системам и сети Интернет;
- компьютерными классами с комплектом лицензионного программного обеспечения.

В процессе лекционных и семинарских занятий используется следующее программное обеспечение:

Windows 10 Профессиональная;

Open Office и/или MicroSoft Office Professional 2007

Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

1. Справочная информационно-правовая система «Консультант плюс».